

## **Leistungsübersicht Skalierungsberatung**



## Scalus - Architekten des Wachstums

Scalus ist eine Unternehmensberatung mit der Spezialisierung im Aufbau skalierbarer Unternehmensstrukturen. Wir bei Scalus verstehen uns als Architekten des Wachstums, denn Unternehmen sind ähnlich wie Gebäude zu betrachten: Werden die Arbeiten bei der Errichtung mangelhaft ausgeführt, mag dies kurzfristig nicht bemerkbar sein, die langfristigen Auswirkungen sind jedoch umso verheerender. Ähnlich wie der Bauplan bei Gebäuden muss auch der Bauplan für erfolgreiche Unternehmen auf einem System aufbauen. Der Schlüssel hierzu lautet: Skalierung. Durch die Etablierung skalierbarer Unternehmensstrukturen gelingt Wachstum auf Basis eines belastungsfähigen Fundaments. Wir verstehen uns hierbei als die Architekten für Ihr Wachstum, indem wir skalierbare Strukturen in Ihrem Unternehmen etablieren und Ihr Wachstum systematisieren.

### WIE SOLL IHR UNTERNEHMEN AUSSEHEN?

Variante 1



Ohne Skalierung

oder

Variante 2



Mit Skalierung

## Unser Leistungsangebot Skalierungsberatung

### Ein Geschäftsfeld Ihres Unternehmens läuft den Erwartungen hinterher? Sie wollen ein neues Geschäftsfeld erschließen?

Wir gestalten eine werthaltige Vertriebs- und Produktausrichtung, maximieren die Prozesseffizienz sowie die Flexibilität der Wertschöpfung Ihres Geschäftsfeldes und sorgen für skalierbare Strukturen. Unsere Beratungsleistungen sind in 3 separat beauftragbare Leistungspakete aufgeteilt: Fokussierung der Vertriebsausrichtung, Flexibilisierung der Wertschöpfungsarchitektur und Standardisierung und Automatisierung der Abläufe.

#### 01

##### **Fokussierung der Vertriebsausrichtung**

- Abgleich der Produktausrichtung mit den Kundenbedürfnissen
- Erarbeitung eines klaren Kundennutzens und Wettbewerbsvorteils
- Analyse des Unternehmensnutzens
- Identifizierung bestehender Zielgruppen
- Definition der Value Proposition inkl. entsprechender Verkaufsargumente
- Definition der Kernleistungen

#### 02

##### **Flexibilisierung der Wertschöpfung**

- Identifizierung von neuen Absatzkanälen über Empfehlungsgeber und Kooperationspartner
- Überprüfung von redundanten Kapazitäten für Kernleistungen
- Überprüfung der Lieferantenabhängigkeiten
- Überprüfung von Outsourcingoptionen

#### 03

##### **Standardisierung der Abläufe**

- Identifizierung von Standardisierungsmöglichkeiten der Prozessschnittstellen
- Überprüfung der Entscheidungs- und Kompetenzbereiche
- Definition von Leistungsstandards
- Definition einer Dokumentationsstruktur für betriebliche Abläufe und Know-How-Transfer
- Definition von vertrieblichen Standards

#### 04

##### **Automatisierung der Abläufe**

- Identifizierung von Automatisierungsmöglichkeiten der Prozessschnittstellen
- Identifizierung von Automatisierungsmöglichkeiten des Sales Funnels
- Identifizierung von Automatisierungsmöglichkeiten der Customer Journey
- Identifizierung von Automatisierungsmöglichkeiten des Reportings

## Fragen & Antworten

### **Wie viel kosten die Leistungen von Scalus?**

Eine Preisindikation finden Sie online unter [www.scalus.de](http://www.scalus.de). Öffnen Sie einfach den Preisrechner online und berechnen Sie den Preis für die gewünschte Leistung.

### **Werden die Leistungen pauschal abgerechnet oder nach Aufwand?**

Wir verzichten bewusst auf eine Abrechnung nach Aufwand, damit Sie ohne das Risiko einer Kostenfalle in eine Zusammenarbeit mit uns starten können. Unsere Tätigkeiten unterliegen einem klaren Ziel: Dem Aufbau skalierbarer Geschäftsstrukturen. Da wir die Stellgrößen für eine Skalierung kennen, müssen wir keine aufwändigen Workshops und Interviews durchführen, um die Erfolgstreiber für Ihr Geschäft erst einmal herauszufinden. Stattdessen können wir uns von Anfang an auf die größten Erfolgstreiber für die Skalierung Ihres Unternehmens fokussieren. Dies ermöglicht uns, die Aufwände sehr gut einschätzen zu können.

### **Wie bekomme ich ein Angebot?**

Buchen Sie online Ihr kostenloses Erstgespräch. Nach dem Erstgespräch erstellen wir für Sie ein verbindliches Angebot. Rückfragen klären wir gerne in einem weiteren Gespräch.

### **Was sind die Bedingungen einer Zusammenarbeit?**

Um maximal effizient zu arbeiten, benötigen wir einen zentralen Ansprechpartner aus Ihrem Hause, der uns während der Zusammenarbeit zur Verfügung steht. Dieser Ansprechpartner agiert als Organisator für Termine und Veranstaltungen. Ihr Beitrag ist es demnach, die personellen Kapazitäten zur Verfügung zu stellen, um entsprechende Workshops oder Befragungen durchzuführen. Auf Basis dieses gegenseitigen Commitments sorgen wir in kurzer Zeit für signifikante Verbesserungen.

### **Wie lange dauert die Zusammenarbeit?**

Die Dauer der Zusammenarbeit richtet sich im Wesentlichen nach der Größe Ihres Unternehmens. Da größere Unternehmen meistens deutlich komplexere Organisationsstrukturen besitzen als kleinere Unternehmen, entsteht mehr Aufwand, um skalierbare Strukturen zu etablieren. Zudem hängt die Dauer von der Verfügbarkeit Ihrer Mitarbeiter ab.

### **Wie kann ich Kontakt mit Scalus aufnehmen?**

Buchen Sie auf [www.scalus.de](http://www.scalus.de) Ihr kostenloses Erstgespräch oder kontaktieren Sie uns unter [consulting@scalus.de](mailto:consulting@scalus.de).